

Een sterke band is de basis

voor VAEX en De Molen Banden

Denk je aan Reek, dan denk je aan De Molen Banden. Al bijna 70 jaar een begrip in de regio en voor VAEX. Want het pand achter de historische witte molen is dé plek waar onze vrachtwagens vanaf het begin naartoe gaan voor reparatie en service. En waar Pim graag een bak koffie drinkt met locatiemanager Ronnie.

*“De vrachtwagens
van Govers kregen
altijd voorrang.”*

MOLEN BANDEN

Ronnie (links) en Pim (rechts)

Terug in de tijd

De Molen Banden begon in 1958 als tankstation van de gebroeders Arts, waar af en toe ook een band werd gewisseld. Die service breidde zich uit tot een zelfstandig bedrijf, met vanaf 1970 een eigen pand achter het pompstation. Dat kwam goed uit voor Toon en Leo Govers, die in 1971 startten met hun varkenshandel vanuit Reek. Vader Piet Govers was daarvoor al vaste klant: in een kasboek uit 1966 zijn facturen te vinden van banden voor de vrachtwagen waarmee hij zijn dieren naar de veemarkt vervoerde. Kortom: de relatie tussen de familie Govers, VAEX en De Molen Banden gaat ver terug.

Ook locatiemanager Ronnie van der Pas draait al even mee. Hij kwam in 1989 in dienst bij De Molen Banden, en herinnert zich vanaf het begin de vrachtwagens van Govers. “Die kwamen hier binnenrijden met een volle vracht varkens, en hadden altijd een streepje voor.

Ook al stonden er al twee auto's, de chauffeurs van Govers werden meteen geholpen. Want die moesten zo vlug mogelijk weer door. Soms kwam Toon Govers kijken of het werk wel snel genoeg ging. Gas erop! Dan vlogen de monteurs helemaal. Een pitstop van Verstappen was er niets bij.”

Service als sleutel tot succes

Pim blikt terug op de jaren '90, toen hij mede-eigenaar werd van VAEX: “Onze vrachtwagens waren groot, zwaar en maakten veel snelle

kilometers. Goede banden waren dus cruciaal, daar hebben we nooit op bespaard. Soms kreeg ik ineens het idee dat we te veel betaalden. Dan vroeg ik bij andere partijen prijzen op en boden zij me betere deals. Maar door de jaren heen kwam ik erachter dat een stukje service ook telt. Bij De Molen kunnen we altijd terecht en denkt iedereen met ons mee. Die relatie is heel waardevol. Toen ik dat besepte, ging het eigenlijk nooit meer over de bedragen.”

“Service en flexibiliteit, dat zijn begrippen die passen bij De Molen Banden,” knikt Ronnie. “Er zijn vast bedrijven met meer structuur, onze kracht is dat we kunnen meebewegen met onze klanten. Linksom of rechtsom wordt alles altijd geregeld.” Pim bevestigt dat: “Banden kun je overal kopen. Het verschil maak je met je dienstverlening, de manier waarop je omgaat met klanten. Welke chauffeur hier ook komt, diegene voelt zich altijd serieus genomen. Je hoeft geen directeur te zijn om goed geholpen te worden. En ook ik kan gewoon mijn klompen aanhouden.”

Blik op de toekomst

Beide bedrijven hebben zich in de loop der jaren behoorlijk ontwikkeld. De Molen Banden werd in 2002 overgenomen door Hein Timmers, die inmiddels samen met zijn vier zoons aan het roer staat. Zij beheren naast de vestiging in Reek nog twee locaties in Son en Zaandam en in juli 2024 werd Corlange Banden uit Veghel overgenomen. Ronnie: “Door die overname hebben we zes nieuwe, ervaren medewerkers erbij gekregen. En kunnen

we optimale kwaliteit blijven leveren. Daarin lijken we op VAEX The Truck Traders: iedereen wordt goed geholpen, op onze eigen, typerende manier. Niet uit arrogantie, maar omdat we vertrouwen op onze eigen kracht en expertise.”

Ook VAEX The Truck Traders groeide en breidde uit, maar het aantal eigen vrachtwagens nam de afgelopen jaren af. Toch rijden er nog steeds wekelijks auto's van Ravenstein naar Reek. De eigen trucktransporters, of handelsauto's waarvan de banden verwisseld moeten worden. Daarnaast kopen inkopers onderweg af en toe een partij banden op, die vervolgens naar De Molen gaat. Aan de rijke geschiedenis samen komt voorlopig dus nog geen einde. Integendeel, als het aan Pim ligt. “Een truckhandel en een bandenservice: twee branches die heel dicht bij elkaar liggen en logisch in elkaar overvloeien. Het zou mooi zijn als we elkaar in de toekomst nog meer kunnen versterken. Want ons vakgebied en onze mentaliteit sluiten perfect op elkaar aan.”

*“Met een kapotte band
kun je écht niet rijden.
Dat maakt de samenwerking
met De Molen Banden cruciaal.”*